



目 录

【封面故事】	1
九层之台，起于垒土	
——访赛宝塑胶厂	/1
【实践采风】	6
白云峰下两旗新，嫩绿长鲜谷雨春	/6
贸大高招录取纪实，访谈进行时	/8
【行间笔墨】	12
支教家访，走进留守儿童之家	/12
南川惠农投资有限公司之行	/14
【微言大义】	17
【人物传真】	20
银行行长助力小微企业调研	/20



封面故事

九层之台，起于垒土

——访赛宝塑胶厂

（义务调研小分队 供稿）“各位乘客您好，由北京南开往苍南的 G163 次列车已经开始检票……”久违的声音响起，我们义乌调研小分队的八个人终于踏上了这场期待已久的征途，一场未知的旅程就此展开……

义乌之行的第一站我们来到了全球最大的小商品集散中心——义乌国际商贸城。清晨的几缕阳光将光线投射到商人的脊背上，展现着走出国门，走向世界的梦想。宏伟的建筑中，成百上千的店铺被严格划分为一片片区域，如同商人的自留地，承载着一代人的辛劳。放眼走廊，不同肤色的人们相遇在同一家店铺外询资问价，穿白长袍的阿拉伯人与抽水烟的开罗人，认真记录着商品的报价，游刃有余；来自欧美的外国友人新奇地围观着，还时不时地发表几句自己的观点，这种看似奇异的景象在义乌国际商贸城每时每刻都在发生。





在这里，我们能感觉到，是贸易拉近了我们之间的距离，让我们这个地球村联系更为紧密；我们也初步体验到“鸡毛换糖”般的义乌精神——勤耕好学、刚正勇为、诚信兼容。

怀着未散的激情，我们来到此次实践的第二站——赛宝塑胶制品厂，并十分有幸的采访到了该企业的党支部书记吴功俊先生。

到达工厂后，吴书记带我们参观了他的办公室，非常热情地招待了我们。为了缓解略微陌生的气氛，吴先生向我们介绍起赛宝的品牌故事：赛宝塑胶是一家日用品企业，主营保鲜膜、保鲜袋、垃圾袋、台布，公司本着“客户第一，诚信至上”的原则，与多家企业建立了长期合作关系。赛宝的贴牌模式与前店后厂的经营模式是其企业经营的最大优势，同时也是义乌小微企业的主要生产模式。这种前店后厂的模式是绝大多数义乌厂家的经营模式，自产自销，减少了中间商的交易，既提高了效率，又保证了自己的经济利益。

负责人向我们透露，企业创立初期的启动资金只有几十万，和大多数的创业者一样，他白手起家，在创业过程中遭遇过安检与税务的难题，“以前的税务不像现在，那时税务的管理部门很多，因此跑起来相当麻烦”。除了这些程序上的刚性规定，初始创业者还需解决企业经营管理的艰难。“我印象最为深刻的是那次我亏了 100 多万……”通过与吴先生的交谈，我们能真切



地想象出他们当时创业的艰辛。

即便如此，吴先生并没有灰心，而是选择咬牙坚持。他说，“赛宝之所以能有今天的成绩靠的是我们的诚信和智慧，做生意最讲究诚信，没有人愿意和一个不讲信誉的人去谈钱。诚信是立业之本，也是处理人脉关系的重要品质，当你有了信誉，你的人脉也就会越来越广，生意也会越做越好，我在企业的发展过程中遇到资金问题时，人脉关系帮我解决了很多大麻烦，而这一切都是建立在诚信的基础上的”。吴书记亲切的叮嘱我们，“面对挫折与困境，创业最重要的是要有韧性，有决心，能坚持，要学习义乌精神，能吃苦、敢吃苦、不怕苦，即使不走创业这条路，在遇到困难时也绝不能退缩。”义乌精神，是支撑着吴先生和他的企业一路走来的精神支柱，也是众多义乌商人的精神引领。

对于赛宝的未来发展计划，吴先生与大多企业家的初衷并不相同。“我当时开办赛宝塑胶只是为了赚钱解决温饱，后来企业慢慢的从小做大，赚钱依然是我的经营理念，但目的却不再是为了自己的温饱，而是想要回报社会，为社会贡献出自己的力量。这个过程还是很有意思的，随着企业的发展，我的观念和思想也在慢慢转变，从一开始想着赚钱到后来想着怎么把企业办好，再到现在思考办好了我该怎么去做。”吴先生认为自己的力量是微小的，但是微小的亮光也能照亮一方黑暗，这十几年来，吴先生一直都支持着贫困学生。从 2006 年



至今的十一年间，吴先生每年都资助 20 个孩子，拿出 1—3 万元的助学款资助贫困学生。

除了吴先生的个人理念，我们进一步还了解到他关于公司的更多发展展望，借助政府的投资融资支持，赛宝企业下一步的发展坚持稳中求进并将积极鼓励员工入股，为下一代员工和技术性人才提供机会和资金支持。

“这个企业的牌子会一直都在，但我不可能永远的经营下去，总有一天我也会经营不动了，因此我得让下属去做，让那些有能力的人去做，今后企业的发展就靠这些有能力的年轻人了，而我现在要做的就是把它稳住，以后交给后代去做。”为了企业的可持续发展和品牌的传承，吴先生认为下一代的培养和发展显得尤为重要。他愿意通过对人才的培养，为企业，为社会贡献更多的人才，促进共同发展。

采访慢慢接近尾声，吴先生也在最后表达了他对于“一带一路”政策的看法：“一带一路政策的实施开启了 21 世纪发展的新篇章，一带一路政策的实施使得出口进口的灵活性更强，创业机会更多，而浙江省建设义甬舟开放大通道正是对接一带一路战略的重要举措，义乌作为世界第一大市场在一带一路建设发展中起着重要的枢纽作用，同时，义乌作为该通道沿线的重要节点城市，应紧抓机遇、乘势而上，积极融入大通道建设，提升义乌通道运输能力和作用，必将进一步提高义乌对欧洲的贸易水平。”



菜根谭中有言：“立业建功，事事要从实地着脚，若少慕声闻，便成伪果”。无论是近代传承下来的“鸡毛换糖”精神，亦或是在如今“大众创业，万众创新”的全球化经济时代为人津津乐道的“义乌精神”，都反映出义乌商人在创设小微企业中秉承的经营原则与品牌理念。而“一带一路”与其他政府扶持政策更是为小微企业开展外贸交易提供沟通渠道与融资机遇。我们相信，通过义乌小商品的规范化与科技化生产，义乌商贸必将走出国门，走向世界，成为世界市场一颗冉冉升起的新星！



实践采风

白云峰下两旗新，嫩绿长鲜谷雨春

（萧山晴雨 供稿）7 月 2 日，对外经济贸易大学国际商学院“萧山晴雨”团队中的 7 位成员前往位于浙江省杭州市西湖风景区西南侧的龙井村开展暑期实践活动，体验当地西湖龙井茶文化、探索龙井茶的“前世今生”。

龙井茶按产地分为“狮”、“龙”、“云”、“虎”、“梅”五个字号，即西湖附近的狮峰、龙井、云栖、虎跑、梅家坞这五个产地。龙井文化村便位于狮峰脚下，拥有近 800 亩的高山茶园，东临西子湖，西依五云山，南靠钱塘江水，北抵南北高



峰，土地松软、富含矿物质含量，为龙井茶的生长提供了得天独厚的条件，更有乾隆皇帝胡公庙封御茶的传说，因此“萧山晴雨”团队选择龙井村体验采茶过程、了解龙井茶的历史、融入当地飘着茶香的慢生活。



坐在摇摇晃晃的公车里，穿过一条绿树簇拥的乡村公路，秀美如画的龙井古村映入眼帘。初入村口，队员们便遇到了一位住在龙井村的老奶奶，听闻团队的来意，老奶奶十分热情，主动介绍起龙井茶的历史，并带着我们游访龙井村。走过一段蜿蜒的山路，奶奶领我们来到山上的茶园，一亩亩如梯田一般的茶树整齐地排列在倾斜的山坡上，那是一眼望不尽的绿色。奶奶边穿梭在茶树之中边介绍到，最著名的西湖龙井便是明前龙井，这种龙井茶是在清明到谷雨这二十几天采摘，此时茶叶鲜嫩，泡茶最为清香。虽然现在已是七月，茶园只剩下较为粗老的茶叶，团队成员仍然积极的体验了采茶的过程。采茶也是有讲究的，不能用手将茶叶掐下来，而是应该轻提下来，以减少对芽和茎的伤害。了解到由于农药的使用，龙井村的龙井茶在清明采摘完后再次长出的夏茶不能再卖到市面上，成员们纷纷表示惋惜。

在采茶的过程中，实践小组发现有许多外国人也来到龙井村采茶、品茶，但是他们和当地的茶农由于语言问题，无法沟通，也就无法了解到更多的龙井文化，于是小组成员主动作为翻译，将老奶奶所述的知识翻译给外国朋友。通过交流，大家也由此了解到在“一带一路”的大背景下，各国文化交流增强，中国的茶叶出口量近几年迅速增加，中国茶文化的影响力在逐步提高，但相对于红茶，杭州龙井等绿茶的知名度目前并不算



高，怎样提高杭州龙井的国际影响力是龙井茶目前面临的一大挑战。

体验完采茶的过程，实践小组又来到了村中久负盛名的“龙井泉”。事实上“龙井”一词既是地名，又是泉名和茶名，而“龙井泉”便位于龙井村深处，泉水清澈甘冽，更是散发出淡淡的茶香。

下午 6 时，实践小组结束了龙井村的参观，在村口进行了合影留念，踏上回途。

此次活动不仅让小组成员了解了龙井的历史发展和制作过程，更引发成员们进一步思考龙井茶的未来该如何发展。西湖龙井茶之名始于宋，闻于元，扬于明，盛于清。在这一千多年的历史演变过程，西湖龙井茶从默默无闻到名扬四海，从老百姓饭后的家常饮品到帝王将相的贡品，相信在未来它也会从中华民族的名茶渐渐成为世界的名品。

贸大高招录取纪实，访谈进行时

（暑期高招实践团 供稿）随着 7 月 6 日正式开始的 2017 年高考招生录取工作的顺利展开，我校近日已陆续完成了许多省份保送生、提前批、国家专项计划等多个批次的录取，并于 7 月 11 日寄出了第一批考生的录取通知书。在高招暑期实践团等学生助理的协助下，今年的高考录取工作继续有条不紊地进行，并相信能在



月底顺利且圆满的结束。

今年较往年相比，区别最大的是今年小语种全部在提前批次招生，为国家“一带一路”培养更多的外贸人才，2017 年面向全国（含港澳台地区）计划招收普通本科生 2136 人，比去年略有增加。另外，学校今年新增数据科学与大数据技术专业。

今天，有幸趁休息时间，能机会采访到了参与高考招生工作的同学助理。分别对 2017 年招生计划和招生政策及变动进



行了适当的介绍和解读。除了小语种专业，其他专业都放在本科一批和国家专项计划批进行招生，招生的专业涵盖了我校所有特色专业和优势专业。

在招生政策方面，我校 2017 年招生政策有以下三个方面变化：

一是批次设置中的专业安排。我校在部分省份的提前批和本科一批都有招生计划，本科一批投放的专业基本都是我校优势专业和特色专业。

二是提档比例。我校在平行志愿省份本科一批调档比例一般为 100%，提档后只要考生服从调剂且身体符合体检要求，我校提档之后不退档。如果生源好且我校有招生计划，我们会增加提档比例，提档比例最高不会超过 105%。



三是新增了高考改革试点省市的录取政策。浙江和上海考生须满足我校 2017 年相应专业对选考科目范围的要求，学生的高中综合素质评价在同排位考生录取专业时予以参考。

同样，对于招生专业，今年我校新增专业为数据科学与大数据技术专业，是国家首批审批的三所高校专业之一，也是我校首个工科专业。该专业以国家创新驱动发展战略为契机，培养具有国际化视野与大数据思维，以计算机科学、统计分析为基础，具备经济、金融、物流、商业、贸易、管理等相关学科领域知识，能推动并引领未来全球“互联网+”、云计算、大数据技术在各领域的深入应用，具有较强的实践创新能力、跨文化交流能力和跨领域研究能力的高素质复合型人才。

我校今年继续开办了各类特色人才培养实验班，给学生更多的特色培养。国际经济贸易学院继续开设了国际组织人才基地班、经济学荣誉学士实验班和三语人才培养实验班；金融学院开设了特许金融分析师 CFA 特色班、全球风险管理 FRM 特色班和量化金融实验班；国际商学院推行 ACA、CIMA 等国际化职业资格学习；保险学院开设了精算与风险管理实验班等。

我校的包括国家级特色专业和北京市特色专业的优势专业为国际经济与贸易、国际经济法、金融学、工商管理、商务外语、会计、保险学等。我校非通用语种群专业在外语类人才培养中独树一帜，特别在“一带一



路”的政策背景下，外语类专业学生拥有十分广阔的就业前景。

招生工作组具体包括计划调整组、导库组、分数统计组、通知书打印组、联络组、招生咨询组、后勤组等。我具体采访了通知书打印组的学生助理，就具体工作内容进行了详细的介绍。从导库组将各个省份不同批次的录取数据交到我们手里之后，开始通过系统打印通知书并进行考生录取专业及考生号的核对。核对完成后在管理后台解锁查询权限，考生就可以通过我校的本科招生网查询录取专业。通知书打印组还需要打印邮寄地址，将通知书拿去校办盖章，联系财务处准备龙卡，同邮局联系准备通知书内各物品并提供考生收件地址，并最终成功邮寄录取通知书并及时通知发布组发布录取及通知书邮寄进程等几项工作。工作过程需要十足的细心和严谨，每一项工作都需要核对 3 遍以保证绝对的准确无误。招生工作是一项十分严肃严谨的工作，不能有任何的差错。

最后引用招生办公室主任李永乐老师的一句话，招办包括暑期实践团在内的全部老师及学生助理“散是满天星，聚是一团火”共同将每一年的招生工作完满顺利地完成。



行间笔墨

支教家访，走进留守儿童之家

（八仙下乡 投稿）经过几天的支教，“八仙下乡”支教团队希望深入了解一下留守儿童的生活和家庭情况。我们征求了几个学生的意见，去到他们家里看看。

我们的第一站是一名叫做唐诗祠的男孩家中。沿着学校门外的大街一路走，没多久拐入一条支路。路旁有一栋两层水泥建筑，底层卷帘门半卷，有位老奶奶正在向上推卷帘门。男孩把我们带到了那里去。这个像停车库一样的地方，阴暗逼仄，竟然是 4 个人的栖身之地。

唐诗祠的奶奶见到我们很高兴，也很乐意配合我们的家访。我们先到房子里观察了一下。进门左手边是一个铺着凉席的简易小床，多年瘫痪的爷爷躺在床上，正吸着氧。而右手边是全家唯一一张方桌，想来是接待客人，吃饭的地方。两面布帘将这个房间隔成三个部分，第一层布帘后是小小的一张床，不知是不是家里常年阴暗不通风，空气中有着不太好闻的气味。第二层布后是厨房，厨房用具均看起来十分陈旧，有些有着经年积累的污垢。所有的设施都挤挤挨挨，我无法想象他们在这里是怎么煮饭洗碗的。与我们见惯的城市里干净整洁宽敞的生活空间相比，这里仿佛是另一个世界。



回转身，我们开始采访孩子他奶奶。唐诗祠的爸爸妈妈都在广西打工，家里只有爷爷奶奶和差不多大的姐姐。奶奶患有冠心病脑血管硬化高血压，长期吃药。讲到这奶奶激动地翻出她才开的药，满满一个塑料袋。而爷爷常年瘫痪在床，已是走不动路，时不时需要输氧气。这个家庭已是不堪重负。“有什么办法嘛，儿子媳妇又挣不了什么钱。”奶奶脸上尽是为生活所迫的无奈与艰辛。



父母常年在外出打工，只春节回来几天。失去父母陪伴的唐诗祠比较懂事，成绩很好，他的奖状贴满的爷爷身旁的床，艳红的奖状仿佛是这个家庭的下一个希望。

“有没有好心人来给你们捐点款呢？”我问。“倒是没人捐款，就是今年的精准扶贫我们两个老的有，但只有爷爷有低保。”唐诗祠闷闷地靠在墙边盯着脚，时不时看一下我们。经过几天的观察，我们发现他比较内向不爱说话。留守儿童大多是他这种性格，长期缺少父母的关爱的儿童长大后缺乏自信不擅表达。

离开这个家后，我们已不像来时那么轻松，世界上有那么多的孩子与我们差不了多少岁，过的却完全是另一种生活。



但我们还没忘要去第二个家庭。李湘的家在二楼，楼下是一片葡萄藤搭起来的小棚。走上狭窄的楼梯间，出现了与刚才如出一辙的狭小水泥房，进房前的走廊几乎容不下一个壮实的成年人。她的妈妈唐瑞清听明来意，带我们参观了屋子。依旧是简陋的生活设施，一张床睡下三个人。一张不到一平的折叠矮桌，是孩子学习和全家吃饭的地方。孩子妈妈给我们说明了她家里的情况。父母在这里租房，供孩子读书，家庭由现在的丈夫和小叔供养。父亲在城里打工，家里还有两个妹妹。妈妈再婚，一人带三个孩子，患有全心衰，其中苦辛自不必多言。妈妈支手斜撑着水泥墙，说着说着，眼眶不易察觉地红了，声音里有着掩饰得极好的哽咽。此时李湘带着妹妹到了走廊，十分熟练地给妹妹擦鼻涕。我们顺势问起了孩子的表现。“她学习成绩好，也懂事。”她声音已经小了下来，似有叹息。

最终我们道别，沉默地离去。这些孩子，与我们并没有什么不同，当我们享受着生活肆意地欢笑，他们却在生活的重担下压抑地喘息。我们能做的，也不过是把他们的情况反映给更多的人，让更多的爱心来帮助他们。



南川惠农投资有限公司之行

（山城本草汇 供稿）山城重庆，初下火车我便深深地爱上了这座城市，不同于紫禁城的炎炎炙烤，即便是三十七八度的高温，扑面潮湿的空气也传达了一份温柔与友好，而南川这座小城更是多了一丝洒脱的江湖气息。今天是我们抵达重庆的第二天。

暗自窃喜我们选择了这样一座美食不尽的城市，更加庆幸我们有轻车熟路的本地队长，让我们在酷暑实践之余没有错过这里带来的诸多美好惊喜。清早，大家在离酒店不远处选择了当地著名的包子铺，一元一个的小笼酱肉包令人称绝，酱汁鲜美浓香而不油腻，完美的早餐结束便开始了我们第二天的工作——前往重庆市南川区惠农投资有限公司展开调研同时咨询我们是否有机会参观走访南川中医药科技产业园的相关情况。

上午十点，走出电梯，重庆市南川区惠农投资有限公司的相关负责人热情迎接了我们实践的队伍，并为我们作为新时代的大学生致力于弘扬中国中医药传统文化而感到欣慰与自豪。他为我们讲述：近年南川区大力建设中医药科技产业园，取得了显著成效，南川区在“十三五”产业发展规划中明确提出，将以中医药科技产业园区建设为主战场，以中医药技术创新、中药材精深加工、中医药物流配送、中医药健康养生、中医药文化旅游为着力点，下游带上游、后端促前端，打造金佛山中医药品牌，把中医药产业培育成南川战略性新兴支柱产业。



业。2016 年，南川区依托自身及周边丰富的中药材资源，积极启动建设重庆市中医药科技产业园区。该园区位于国家级现代农业园区核心区、南川城市副中心大观镇，是重庆市唯一的中医药产业园区，规划占地面积 5 平方公里，紧邻渝湘高速公路大观互通，距重庆主城 40 公里、距南川城区 18 公里、距南两高速公路石溪互通 3 公里。优越的生态环境、便捷的交通条件、丰富的中药资源，集聚了园区得天独厚的发展环境。据了解，园区分三期建设，重点发展中药饮片、中药配方颗粒、中成药、中医药保健品、中药医疗器械等五大产业，重点引进有创新能力、有成长潜力的企业入驻，配套引进中医药大学、中医诊疗机构、中医健康养生服务机构、中医中药研发和检测机构入驻，打造中国西部最大的中医药研发和精深加工基地。

在简短的了解过后，负责人电话联系了产业园并进行沟通，告知我们队伍第二天便可前往园区进行参观调研。期待明天的中医药科技产业园之行！



微言大义

@九道云外：与易行网约车ceo交流。调研了两家做的比较好的小微企业(都是大学生创业甚至高中毕业就创业)，如果让我总结一下他们的成功，想用四个字，“向死而生”。一无所有，从零开始，从最小的事情做起，脚踏实地，一步一步走。

还有一点很深的感受，就是实践出真知。李总没有读过大学，却在创业初期熟练运用mortgage赚取价差，想到自己这学期刚学过的货币银行学，只知道概念，却远远不能这样深刻的理解更谈不上利用。



@一只特立独行的闷油瓶：王玉华导演给我们看了3本书 我们在其中一本书中看到了王玉华导演的文章，《两朵小红花》是王玉华导演创作的中国第一个儿童二人转，是响应当时时代的号召所创作的。在另外两本书籍中，我们看到了许多二人转研究者将一些二人转表演编辑成册。在这之前，王玉华导演向我们透露说，二人转是一种即兴的表演形式，就像手工艺人不将自己的手



艺外传一样，这两本成册的二人转剧目台词是诸多二人转研究者长时间整理的成果。

在书中，我们看到了许多和我们现在认知中不同的二人转。这些二人转剧目大多摘自于名著或者是改编自其他的剧种，比如越剧等等，台词写的确实很美。图四中所展现的就是西厢记中片段。



阅读王玉华导演所给的书籍，更加让我们感受到了二人转的魅力，也感受到了二人转的生命力。

@闽客隆小分队：闽客隆小分队实践的第四站是位于厦门同安区的众欣金属制品有限公司。公司的创始人黄雪高先生向我们介绍了公司投融资方面的基本情况。在采访中我们了解到，在一带一路政策出台后，各沿线国家更愿意与国内企业合作，相关贸易的时间与物流成本大大减少。同时，政策的推行也为小微企业在境外融资提供了更多的渠道。





@台州行团队：实践接近一半时间，走访五家企业，与各位企业家等成功人士面对面交流，倾听他们对宏观、微观经济环境的不同想法，并提出各方面的疑问，从中我们受益匪浅。来自全国各地的小伙伴们聚集于台州，感受到了别样的风土人情，着实涨了不少见识。

台州行团队在实践的第三天走访了乐活公司，见到了可爱的张总。在交流期间，张总时不时要与我们一起玩自拍，并将自家质量优良做工精美的先行版杯子送给我们，可以说是童心未泯了。但谈到工作，张总也可以井井有条地为我们解答问题。



@上山下海实践组：实践小组昨天拜访了祁连县科技农牧扶贫开发局秦局长，询问了关于祁连县光伏产业扶贫计划的一系列问题，得到了秦局长的耐心解答。秦局长还帮我们填写了实践的建议，实践小组即将前往刚察县进行进一步的调研。





人物传真

银行行长助力小微企业调研

（丝韵暖阳队 供稿）经过前几天的走访及走访后的思考，小组成员发现有很多不懂的地方，于是，决定联系周边的银行人员进行专业性的了解学习。

2017年7月6日，我们和中国工商银行沈阳分行某支行行长张先生联系好于上午九点进行采访交谈，小组成员很早到达等候，在九点，银行人员准时出来接待了小组成员，在银行会议室正式展开了采访交谈，采访采用先由行长就之前提出的问题解答，在这个过程中小组成员就仍不懂的问题继续提问的方式进行。

行长指出，小组研究的课题对银行来说是一个新的课题，2013年习总书记提出“一带一路”战略，2015年沈阳市经济受“一带一路”战略影响的成效开始显现，其三个支撑点是中欧班列、沈阳港、空港经济区。沈阳市与“一带一路”国家中的66个国家有经贸往来，其中出口66个国家，进口42个国家，出口企业中小微企业占90%，出口额度小微企业仅占20%左右。这充分体现了“二八定律”。清晰的数据罗列展现了银行工作人员对数字的敏感，展现了行长对当地经济情况的掌握。



提到这个定律，行长感慨道，80%的财产掌握在20%的人手中，可见现今社会贫富差距之大。可以看出行长对经济水平改善的担忧

行长接着说，沈阳市出口主要出口汽车零部件、家具、工艺品、食品、服装等，你们在写这个报告之前一定要把沈阳市的经济结构搞清楚。紧接着行长以沈阳著名的宝马公司为例进行详细讲述，沈阳有著名的中德产业工业园，沈阳的汽车零部件产业发达就是与这个有关，小微企业大都与其进行配套生产。行长明确指出，小微企业发展问题很多，很多原因致使小微企业发展困难：整体发展环境不好，沈阳整体经济发展水平在全国处于劣势，最近几年辽宁省GDP是负增长；东北小微企业目前还是传统的小微企业，还是要素驱动，没有进行创新驱动；小微企业规模小，抗风险能力低，工作人员少，一般是家族式企业，决策都是由一人看来决定，有很大风险，因此，银行在给小微企业贷款时都谨慎考虑。

由此，行长展开了小微企业投融资现状的阐述，小微企业投资能力大都不足，产品科技含量低，附加值低。融资渠道单一，大多采用银行贷款进行融资，实际上还有很多间接融资方法如上市、股群融资等，但为什么企业不用呢？原因就在于，这些融资方法对公司的要求都是很高的，上市需要企业管理好，三年内盈利状况好，股权融资需要企业治理结构清晰；企业管理能力



弱，银行不愿意贷款；有些小微企业不符银行贷款的要求，银监会明确规定在把控风险的前提下，极尽全力对小微企业进行贷款的投放，促进经济增长。

就在这时小组成员提出了一个问题：政府要扶持小微企业的发展，有没有政策让银行降低对小微企业



贷款的标准？行长耐心答道：是有的，上到国务院下到地方政府对小微企业都有很多扶持措施。小组成员有些疑惑问道：最近走访的企业说他们并没有体会到政府的扶持。行长说道：政府出台很多政策，个体企业没有感受到很正常，因为还没有积累到一定程度，就像我们的生活，我们国家的GDP每年都在增长，但是我们并没有感受到生活的变化，但是积累到一定程度，就能感受到，相比于十年前我们的生活确实发生了很大变化。另一方面，蛋糕就这么大，但是小微企业太多了。政府现在极力营造好的营商环境，提供创业的载体。

紧接着提到政策另一个小组成员发问：“一带一路”政策对小微企业有什么影响？行长说道：首先小微企业生产规模有了改善，销售额逐年增加，政府出台了汇率政策，财政补贴政策，部分企业还有外国融资，交通更加便利。



从银行工作人员的角度去了解小微企业更加客观，更加全面，经过行长的答疑解惑，小组对沈阳小微企业的情况更加了解，更加体会到小微企业发展的不容易。收获满满，不虚此行。

本期完

