



# 目录

<b>【封面故事】</b> .....	1
探究一带一路小微企业投资融资现状	/1
<b>【实践采风】</b> .....	3
夕朝手把公益盏，不辞长作志服人	
——毕业校友公益群像	/3
天人合一	
——传统与科学的有机结合	/8
体验传统傣陶，传承傣家工艺	
——记彩云丝路曼掌村一游	/9
<b>【行间笔墨】</b> .....	12
访云谷小微企业 双面镜折射融资现状	
	/12
大学生创业所遇困难与未来发展规划	/14
<b>【微言大义】</b> .....	17
<b>【人物专访】</b> .....	19
贸大人在阿里巴巴	
——采访杰出校友王昭强	/19



## 封面故事

### 探究一带一路下小微企业的 投资融资现状

（走出去的粤早茶小分队 供稿）今天我们一行人来到了迅诚电业有限公司。在这里我们采访到了公司的总经理严先生。

我们首先向严先生询问了关于公司发展现状的一些相关问题。迅诚电业有限公司是一家在东莞注册、运营了20年的外资全资子公司，下属于法国罗格朗集团，主要从事电源插座、家居红外线感应器等产品，全部产品销往北美。

随后，基于我们本次实践调研的主题，我们针对企业融资方面对严先生进行了一些采访。因为迅诚电业有限公司是外资企业，所以其主要资金来源于其母公司，但同时，迅诚公司也依靠银行等融



资机构进行资金的筹集。由于其产品主要销往国外市场，而且合作的销售伙伴大多运营良好，所以资金链相对健



全，现金流充足，融资方面不会遇到很大的难题。严先生表示，通过银行等金融机构进行融资、扩大生产规模，是如今企业主要的融资扩建、维持运营的方式。如今金融方面的法律、监管逐渐健全，运作更加规范化，国家出台政策支持企业间进行借贷，这些都有利于包括外资企业在内的中小企业进行融资，从而为企业运行、扩大生产规模、产业升级提供了资金支持。

当问及一带一路政策对于本企业投融资方面的作用时，严先生表示，他密切关注着一带一路政策，如今广东省依据一带一路政策的要求，相继出台了小微企业融资方面的政策。这些政策对于发展中的小微企业、中小企业来说过，无疑会起到巨大的帮助。但是，由于公司的性质，外加上一带一路政策推行不久，所以如今尚未对于本公司以及周边同行业企业发挥应有的明显的作用。但是，他十分看好一带一路的前景，一带一路很好的推动了中国同沿线国家在贸易、投资方面的合作，加强了国际投资融资合作的力度。

最后，我们也针对公司的员工待遇、福利，生产经营状况等方面向严先生提出了一定的问题，严先生也相应的做出了回答。

通过今天一天的采访、调查，我们对于小微企业的运营状况以及一带一路政策下融资状况有了更深刻的认识。相信，在国家一带一路战略的东风下，会有越来越多的小微企业借力扬帆，向成功起航！



## 实践采风

### 夕朝手把公益盏，不辞长作志服人

#### ——毕业校友公益群像

（志服继承者队供稿）“在从事志愿服务的过程当中，收获最大的可能就是感动，大学时丰富的志愿服务经历鞭策着我，步入社会后，做很多事情，不忘初心，方得始终。”

这是贸大08级校友沈海丰先生在采访中一段质朴真诚的心声流露。前不久刚携手爱人把温馨的校园爱情结出美好果实的他，目前在一家私募基金从事暖流资产领域的股权投资工作。温文尔雅的他还有另一个身份——校志愿服务中心11级副秘书长。

如这般引人深思的志愿公益述评，在“志服继承者”实践分队从7月3日至7月8日的志服中心毕业校友系



列采访中，层出不穷。实景联谈，线上沟通，我们先后联系了近10位早期担任中心骨干的师兄师姐。他们已经各自走上了灿烂的人生道路，不同的名字、职业、所在地却无法抹去贸大志服人难以言说的共同气质。于是，

已经各自走上了灿烂的人生道路，不同的名字、职业、所在地却无法抹去贸大志服人难以言说的共同气质。于是，



队员们秉持对我校 65 周岁、校志服 10 周年纪念的赤诚之心，细细研磨这些共同的情愫，试图刻画贸大志愿服务之芬芳播于学子人生的真切轨迹。

### 公益服务·从过去到未来

谈起自己大学期间的志愿服务经历，师兄师姐们仿佛饮啜起一杯经时未老的茶。“虽然是管理，但是在更多的统筹安排上也会去参加具体的活动。”正如沈海丰学长所说，或许作为中心的一份子，大多时候是“志愿者的志愿者”，努力为学生提供可靠的志愿服务平台、优良的培训机会、收获满当的志愿体验，但在此过程中亲身参与的服务活动也绝不在少数。

当被问及志愿服务是否还持续带动着工作后的自己时，07 级校友、10 级校志服秘书长张丽学姐微笑着为我们介绍，如今她在单位主要负责企业文化和宣传的工作，而公益形象也是企业文建的重要部分，因此，大学时的学生工作经验与体会找到了完美的切入口。

“我们到太阳村去关爱父母健在但是重刑犯的儿童，给他们捐钱、捐物，经常去看看他们，会购买他们自己做的小纪念品、种的蔬菜，在 18 岁之前 NGO 和国家会照管他们。”其余的师兄师姐则表示，工作以后投身志愿服务的机会、精力都相对减少了，但一旦公司内部有相关活动，都会活跃前去；在捐助衣物、图书进行共享的公益活动中也无吝惜之意。他们还展望着，校志服可以尝试组织校友参与活动，给“毕业老人”一个同母校与



公益服务联通的机会。

### 精诚心志·因熔炼而坚灼

毕业多年，他们可能已经难以数清自己做过多少个志愿项目，帮助过多少弱势群体，但那些从志愿服务中熔炼出的精神，始终不渝地伴随，袅娜无息地刻入他们对世事万物的看法中。

沈海丰学长用“感动”来形容在贸大志服的岁月。

“一起去从事志愿服务的人，普遍都很善良，愿意付出，有奉献精神。在参与志愿服务的时候本身也几乎没有功利心。”他为这样一种原始的善意所感动，并将其涓涓引入了自己的生命和价值观中，“在你做很多事情，奋斗的过程中，会遇见许多跟你的原则相悖的东西，或者是跟你的想法不一致的地方，遇到挫折时，你会因此做出更鲜明的判断。”

谈起志愿服务对个人发展最大的影响，张丽学姐笑一笑，答道：“是精神吧。”志愿当中那股单纯的能量一直萦绕在她心中，不掺杂过多的目的，想做就做。听及对个人以及如校志服这般于社会而言微不足道的组织所能贡献力量的担忧时，张丽学姐带着那股单纯坚灼的信念说：“其实每个人都不可能做得尽善尽美，一个人的力量是渺小的，但坚持下去肯定会有成功的，所以你们也应该坚持做下去，能为社会贡献就力所能及地去做。”

贸大志愿服务在十余年的发展轨迹中，蓬勃生长，以精神滋润学子心灵，为经世栋才添情怀心志之砖瓦。



听罢如今对75志愿时利弊评价不一的现状，推动贸大志愿学分制度建立的中心11级秘书长雷婕学姐说，当年的初衷很简单，就是想要更多人体会到志愿服务的精神快乐，在认真奉献之中，练就与求职、保研、考研等等目标不那么相关的高纯度诚心。

### 沉思凝聚·由历史入现实

我们在整个采访的尾端联系上了中心创始阶段的校友。尽管异国界线划拨、工作强度挤压业余时间，听到母校庆典、中心纪念、后辈采访，一个个微信窗口里的小小头像瞬间就颤动出光芒，不爱好使用聊天表情的师兄们以叹号回应出内心的激动。

“梳理历史是向前走的动能。”06级校友谢峰学长如是说。谈到引起校志服成立、贸大志愿服务走向规模化的契机——奥运会时，他充满回望的热情。创立志愿服务中心的前辈们，姓名、职务、专业，他都如数家珍，“06年我们开始搞志愿服务中心的建立，组织了一些志愿者出去，做比如北京站志愿服务；07年是奥运测试赛，我们的主场馆在顺义水上公园，06年底开始招募志愿者，大概有三百多人，整个暑假都在学校和水上公园度过”。

在那段浸泡于志愿服务的日子里，“人与人之间特别有信任感，大家会干不同的工作，但是彼此在一起会觉得特别温馨，都有种使命感”。尽管奥运会屈指一数已经过去了八年，那些令人感动的身影却好像依然伫立在赛场内外，这份“带有使命”的精神总使人想领略一



二。08级校友刘赫朝学长还热情的向我们提供了自己投身奥运志愿的照片，浅浅的笑容，刻画出赛事志愿者的服务情怀。

也恰恰是特殊的建立背景，让成立之初的校志服有着亲如一家的情感联系。“组织里没有部长和干事，大家都是干活的。”这份联结，持续到今，许多师兄师姐在组织中倾心相交，成为最要好的伙伴；这份凝聚力也代代相传，留存于校志服的发展中。

当然，校志服也经历了奥运过后艰难的转型。奥运结束，大家仿佛从一场长长的梦中突然醒来，失去了明晰的目标，于是“面对中心的转型、怎样定义中心的问题”以雷婕学姐为主的秘书长团进行了努力的探索，开发新的项目，推动整套制度的建立，奠定了贸大志愿服务蓬勃而起的坚实基础。“我在中心学到的就是设定一个大的目标，怎么让其他人认同这个目标，在遇到困难的时候怎么激励大家。”这种坚定的凝聚力量，伴随“雷姐”一直前行。

采百花丛中星点蜜，映志愿服务一角香。志愿服务中心前辈们的内涵与睿思、躬行与热践，不止给我们榜样，也延展了我们的求索之途。这是一次寻访校友的成功探究和实践活动，也是志愿服务中心向内发掘自我，携手贸大诸学子走向更精纯志愿之路的契机。接下来的十年，校志服会带着无数志服人的期许，稳健常青，与你同行。



## 天人合一

### ——传统与科学的有机结合

（云南取经小分队供稿）本次暑期社会实践，我们选择来到了素有“彩云之南”之称的云南，而我们实践的地点——爱泊农业科技有限公司总部，正位于“春城”昆明。昆明位于中国西南云贵高原中部，南濒滇池，三面环山，气候温和，夏无酷暑，冬无严寒，四季如春，气候宜人，故有“春城”、“花城”之称。

第二天，我们一行人来到爱泊农业科技有限公司总部，3位负责人从不同方面给我们讲述了公司的投资融

资状况，也讨论了如何解决这个问题，其中，“土地资本化才能让农业真正发展”的观点也为现



在解决农业资金问题提供了新思路。而让我们受益匪浅的是他们的公司理念——将中国的传统文化融入公司的建设中。3位负责人从佛家的“敬畏自然”说起，谈到公司创办生态农业的缘由，坚定地表明了“只有立足于中国传统文化，或者说有文化情怀，才能创办一个成功的企业，做人也是一样”的理念。这样的公司理念，在现在以逐利为目的盛行之风下，显得非常新颖，对于我



们的来说，也是一种教育吧。

最后一天，我们实地参观了该公司下的一个苹果园种植基地项目，来到种植基地所在地——马龙县，马龙作为一个生态县城，其植被保存非常完好，典型的低纬高原季风型气候，冬春干旱，夏秋湿润，季节干湿分明，雨量充沛，夏无酷暑，冬无严寒，日照充足，适应种植各种农作物和经济作物，使得马龙成为一个农业种植基地。不得不说郊外的空气特别好，略带潮湿却又浸入泥土花草的清香，偶尔飘来的农家肥的味道，也是格外“清奇”，所看、所闻、所听无一不是原始的自然状态，舒服的感觉，仿佛使人的每一个细胞都重生了一遍。看着一个山坡接着一个山坡种植的苹果苗，与远处的风力发电风车构成一幅和谐的景象，不禁让人想到古人“道法自然”、“天人合一”的思想，无论多少年，都一直根植与中国人思想深处，只是，时代走得太快，我们跑得太累，忘了捡起身后丢弃的那些重要的东西……

这次实践时间虽然很短，但是与小伙伴们一起努力的时光，实践中学到的东西，都将让人终身铭记。

## 体验传统傣陶 传承傣家工艺

### ——记彩云丝路曼掌村一游

（彩云丝路小组供稿）2016年7月8日早8:00，我们前往傣族聚居地之一曼掌村参观学习，了解傣家各种



传统手工艺的制作方法流程。

经过许久的颠簸后，我们一行 10 人来到位于西双版纳景洪市东北方约 7 公里的傣村曼掌。穿过具有浓郁傣族色彩的村落大门后，映入眼帘的是一片木梁瓦顶的房屋，高大的菩提树在空地中肆意的伸展，居民与自然融为一体。热情的村民将我们拉进一户民居中，一架原始的织布机伫立在我们面前。秀美的傣锦在纺织机上静静的躺着，默视着原始傣衣与现代服装的碰撞。

第二站迎接我们的是有着 1000 余年历史的傣族传统手工造纸，傣族造纸的原料为桑科植物构树的树皮，造纸工艺完整保留了造纸术发明初期的“浸泡、蒸发、捣浆、浇纸、晒纸”5 步流程和 11 道工序。由于在造纸过程中不添加任何化学药剂，造出来的纸不但纸纤维韧性



好，而且久存不陈、防腐防蛀，除了作为南传上座部佛教佛寺抄写之用外，还广泛用于民俗活动及

日常生活，2006 年被纳入首批国家级非物质文化遗产名录和云南省第一批非物质文化遗产保护名录。寥寥几盆清水，一桶纸浆，一棵构树，几网纱布，造出的是国家级非遗的傣族手工纸，承载的是傣家祖祖辈辈的记忆与智慧。

顺着农家小道一路向前，我们来到了这次傣村之旅



的重点目的地——傣陶作坊。傣族自古喜爱用陶，西双版纳傣族自治州的许多傣族村寨至今仍保留着古老的制陶工艺。傣族土陶均由妇女制作，工艺特点为慢轮手工制作。国内外考古、民族学家认为，傣族制陶完整保存了远古时期的制陶技术，是我国原始陶艺的代表。傣族土陶广泛使用于日常生产、生活和佛事活动中。傣族的制陶工具一般由大小花纹不同的木陶拍、卵石、竹片、木板、木锤、小簸箕等组成，原料是粘土。一般经过取土、晒土、筛土、加沙和泥、安装转盘、制坯、凉晒、烧制等几道工序。品种主要有锅、罐、甑、壶等，其中土锅最有名。傣族土陶均由妇女制作，为了技艺不外传，现在有的地方还沿习制陶技艺不传给儿女，只传给儿媳的习俗。小组成员们在傣陶继承人的指导下一一体验了陶器的制作，感受了傣陶中蕴藏着的博大精深的傣族文化。

一布一纸一陶器，一村一族保传承。当现代化的车轮滚滚向钱时，还有着那些一族人为了传承，保留着最传统的生活习惯与方式，在城市的喧嚣中飘摇、浮沉。或许有一天他们会被淹没，但傣族技艺的传奇一定会在贝叶上书写，在贝叶上经久不衰。



## 行向笔墨

### 访西部云谷小微企业 双面镜折射融资现状

（梦起西咸供稿）2016年7月19日，梦起西咸实践小队走进西咸西部云谷创业孵化园，实地探访小微企业，调研投融资现状。通过一系列与不同企业负责人的对话，中小型企业投融资现状出现明显的的两级分化，为实践带来新的启发与思考。

早八点，全组成员集合完毕，搭乘公交前往目的地——西部云谷。九点半，大家顺利进入园区，受到了园区产业服务部工作人员的接待。随后，他领我们参观了两家中小企业。

首先参观的是一家名为“继辉”的网络科技公司，



创始人王嘉明很亲切地招呼了我们。谈及公司的融资现状，“借不到钱。”他惋惜地摇了摇头，“现在的

小微企业，融资都太困难了，我们目前采用的模式，基本还是通过良好的经营，以公司自己的盈利作为资本积



累的主要来源。”

“原因很简单，小微企业风险太大，银行贷款基本不可行。”他坦言，“至于那些新型的融资手段，如互联网金融等，额度太小，民间借贷，又利率太高，不到万不得已，（我们）绝不会迈出那一步的。”他指出，小微企业一直处于融资困局中，政府政策的支持也只是治标不治本，未来的改革之路，核心仍然在于对国有企业的改革。在一个更加公平的市场环境中，对融资资金的竞争才有可能实现公平。

然而，我们走访的另一家公司，融资现状却迥然不同。这家名为“广电新网云服务有限公司”的小型企业，是典型的国有资本控股公司。主要控股方为陕西广电网络公司。在与该公司总经理助理的谈话中，我们了解到，该公司面临的融资压力就很小。“未来公司拓展的话，我们最期待的融资途径是上市，银行贷款当然也不错，还有，设备租赁融资也是我们计划采取的方式。”

有组员问：“贵公司有无涉及融资难的问题？”受访的工作人员对此表示非常有信心：“像我们这种国有资本控股公司，信誉度是很高的，银行贷款基本没有问题。”他还补充，国家对西咸新区建设的关注，给他们提供了很多便利：问题解决快、办事效率高。问及对新兴融资渠道的看法，他说：“互联网金融、众筹都在我们考虑的范围之内。”总而言之，他对未来的融资态势相当乐观。

同一个问题，得到的答案却出现非常显著的两级分化。融资现状如同被双面镜折射一般，呈现截然相反的两面。最后，实践小组成员对此结果进行了讨论，针对这种现象各自抒发了想法，并再次根据现实调整了明日的调研问题。

深入走访小微企业，开阔了大家的眼界。小微企业融资出现两级分化现状，虽然并不太符合我们的预料，却又给我们的研究带来新的思考方向。社会实践作为广大学生接触现实社会的最好窗口，相信在大家的齐心协力下，每个实践小组成员都能获益匪浅，满载而归！

## 大学生创业所遇困难及克服 与未来发展规划

（踏雪寻梅 供稿）2016年7月7日下午两点，我们按时来到了张清俊先生的办公室——超级蜂巢进行了准备已久的采访和学习。

敲门进入张清俊先生办公室的一刹那，我们是兴奋而又伴随着紧张的，所幸张先生是一位非常和蔼和耐心的人，按照他的话说“我也是从学生时代过来的，我懂现





在的你们”。对张先生的采访也是非常顺利的，因为张先生总是知道我们想要询问什么，知无不言言无不尽，甚至主动向我们分享创业的心得和体会。

初期总是困难重重的，“父母总是希望把孩子留在身边”，面对父母这样的思想，张先生只能先斩后奏，只身来到北京，在华夏管理学院就读。大一的时候，张先生就在谋划着创业。“我认为我天生就适合创业。”这是张先生对自己的定位。“我们学生非常热心，非常有激情，非常有爱心，但是，就是没钱。”这是张先生遇到的第二个问题。而此时电信举办的“天翼杯”创业大赛为张先生的创业团队赢得第一桶金提供了机会，然而身处一个连营业厅都没有的学校，张先生的团队的夺冠之路也是遍布荆棘。“就算每天只卖一部手机，我们都要从平谷到清华去取，一来一回路上有两百多公里。”

张先生就是这样带着他的团队用汗水和勤奋夺得了创业大赛的冠军，也是获得了创业路上的第一桶金。“如果我愿意的话，我可以坐在王府井气派的办公室里，拿着近百万的年薪。”创业路上的诱惑是张先生遇到的第三个阻碍，“但是我不能放弃我的团队，他们愿意在这么艰难的时刻跟着我创业，我就要对他们负责。”

当我们问道：“我们从未听说你们有过任何融资，这是为什么呢？”张先生的回答出人意料，“很多创业项目很快死掉了，为什么？因为他们融到钱了，他们认为自己离成功很近了，他们开始置办豪华的办公室，开





始不再节俭了。而我们拒绝很多投资的原因就在于我们只要能生存下去，不管多艰难，就不能融资。”张先生明智的抉择让团队保持了艰苦朴素的优良作风。正是如此，微缘才得以在创业如此艰难的情况下脱颖而出，逐步发展起来。

“我们时刻要有一种危机意识，像我们这种传媒公司，要对新媒体的发展趋势十分敏感，你看，几年前飞信多火，如今连QQ的用户都在减少，微信又成了主导，谁知道再过几年，微信微博又是什么样子。但我相信我们的公司会跟上时代的潮流，不仅能活着，还能一步步壮大。”面对着不确定的未来，张先生的团队时刻准备着，并且对未来公司的发展充满希望。

通过采访，我们了解了创业途中的种种艰难险阻，更清晰的认识到成功的创业者需要具备怎样的品质。希望在“大众创业，万众创新”的时代背景下，同学们不要盲目创业，要在清晰的认知后，有计划的进行创业！



## 微言大义

**@四有青年队:**7月10日上午，我们小组采访了11级财管专业的郭谟文学长，其于2015年毕业，之后参加工作。他主要向我们分享了担任学生会主席的感想和收获，还给了商院同学一些实习上的建议。



**@Gyges\_:**宁夏银川实践 Day5:今天我们做的是具体实地实践工作的收尾部分。我们最后去了银川德胜工业园区的管委会，管委会的园区主任对我们的工作做了总结和评价。我们在这一天还对我们发出去的问卷做了回收和整理，对所有的数据进行了分析。希望接下来几天的工作可以顺利！加油吧！



**@蓉城七月:**七月九号，看样子临走之前，成都的雨是不会停的了，蓉城七月小分队开始了实践总结工作，做视频的队长，还有给视频录音的组员，还有写个人总结的组员。明天





一早就要说再见了，心里很是不舍。

**@一海一路小组:**今天傍晚实践小组来到了西湖，怀抱着实践最后一程的打算，我们打算暴走两万步！西湖自古便是杭州之魂所在，宋代大文豪苏东坡曾写道：“天下西湖三十六，就中最好是杭州”。夜色渐昏，实践小组也结束了这为期六天的全部实践行程，我们在实践中收获了经验与友谊。



**@碧海丝路 2016:**白龙珍珠城遗址，此地历代盛产珍珠，质优色丽，以“南珠”之称闻名于世。流传多年的民间神话故事《合浦珠还》就发生于此。一路上的曲折，颠簸的班车，天气依然炎热，我们跌跌撞撞寻访分布在村落里的珍珠城遗址、文物，一路上遇上当地的奶奶指路，与当地人亲切交谈，我们又收获了不少！



## 人物专访

### 贸大人在阿里巴巴

#### ——采访杰出校友王昭强

（校友总会东南队供稿）阿里巴巴内有许多贸大的优秀校友，此次我们有幸拜访了王昭强师兄。王昭强，1994~1998年就读于对外经济贸易大学国际贸易专业，2000年加入阿里巴巴，是阿里巴巴创立时20位核心成员之一，是阿里帝国今天辉煌成绩的缔造者之一。

#### 员工福利至上——阿里巴巴初印象

7月5日，我们一行人在王昭强师兄的带领下参观了杭州市滨江区阿里巴巴公司。我们还未进入阿里巴巴，就被它数字化人性化的访客认证方式吸引。——直接将验证信息发送到手机上，还配套有方可使用的WiFi账户，足见阿里巴巴作为电商的龙头老大把科技的便利发挥到了极致。

进入阿里，更是对他的企业文化着迷。公司内的星巴克、烘焙店、健身房、游泳馆、图书馆，自由讨论区，随时可以申请到的会议室——阿里巴巴的员工福利是任何一个企业都无法媲美的。七座主楼的环绕下，中间是一片小广场，绿化优美，水体清澈。在这样的环境里工作一定是一种精神上的愉悦。



## 还是爱贸大——大学回忆

初见师兄感觉十分亲切。师兄的穿着很随意，并没有想象中企业高管的那种冷峻与严肃——上身是阿里资产的文化衫，下面一条休闲短裤，足蹬一双休闲拖鞋，亲切，朴素。通过和师兄简单的交谈，我更是体会到了师兄低调外表下的深刻人格魅力所在。

座谈过程中，王师兄首先带我们简单回忆了他的大学生活，让我们对学生时代的他和那时的贸大有了初步的了解。他就读于当时对外经济贸易大学的王牌专业——国际经济贸易，刻苦学习，品学兼优，成绩一直名列前茅。课余时间，他参加了学校的“野马棒垒”社团，他说，是大学时期的体育运动让他学会了如何更好地进行团队合作，如何做一名合格的团队成员。通过体育运动中的对抗与协调，他总结了许多与他人合作的经验，现在仍然受用。

## 挑战与机遇并存——进入职场

接着，王昭强师兄和我们分享了他在职业生涯中的种种感悟。他进入阿里巴巴时，阿里巴巴还是一个只有几十人的小公司，每月拿着三千元不到的微薄收入，但是他还是为放弃了之前收入不菲的工作。当被问及这样选择的原因时，师兄笑着说：“因为当时年轻，想做一些更有挑战的事情，这样觉得自己的生活才更有意义。当时其实有其他待遇更好的选择，但就是想拼一把，所以就来了阿里巴巴。这是我做的最不后悔的事情。”现



在，他在阿里负责带领他的团队对不同的企业进行评级，综合他们的信用、资产等进行打分，是一项综合程度很高的工作，充满挑战，就像他期望的那样。

### 校友小讲堂——对社会现象的独到见解

王昭强师兄还为我们分析了现今社会上的一些经济现象，包括英国脱欧、经济危机、人口老龄化等等。作为电商龙头企业中的一员，他对现在流行的“网红经济”谈了自己的见解。他说，网红经济是一种趋势，这时只有当电商发展到一定高度时才会产生的效应。网红利用自己的特点，拥有一批忠实的粉丝，发展自己的品牌，



利用粉丝达到一定的销量，从而推动社会整体经济的发展。他说，什么样的

网红才能在这条路上走的比较远，怎样的营销方式能获得更大的客户反馈度，什么时间是网红被消费的高潮，这里面有很多学问，值得深入的研究。在他看来，单纯的有比较高的颜值，将几个段子唱两句歌，对这粉丝搔首弄姿的人并不是真正的网红，他们没有足够的支撑他们走下去的底蕴与内涵，会很快过气，新的一批样貌相似的人又火起来。真正的网红应该具有自己的特点，有文化底蕴的支撑，才能走得更远，才是能为经济所用的



网红。

对自己的未来，师兄充满期待。他说，也许几年后，他会离开阿里巴巴，这个他奋斗了十几年的地方，开始新的有挑战的征程。这样位置的冒险让他觉得，生活始终充满期待与动力。

对于中国经济的未来，师兄充满信心。他还说“中国经济的下一次崛起，依靠的是消费者觉醒。”只有消费者的理念觉醒了，消费者对商品有更高的要求，才会反逼中国生产业的提升，从而将中国经济推向一个新的高度。而他自己，愿意为激发中国消费者觉醒而贡献自己的力量。

#### 感恩与感动——团队采访感悟

此次拜访王昭强师兄，收获良多，感触良多。首先，我们感受到了贸大的前辈们的优秀，他们严谨务实，勇于创新，是各领域的佼佼者，甚至是开拓者。他们留存下来的贸大人的优秀品质，作为后辈，我们有义务去传承并发扬光大。其次，我们对中国经济尤其是电子商务领域的发展有了初步的了解，更让我对中国今后的发展有信心。最重要的，通过对王昭强师兄个人经历的了解，我对自己的人生规划有了新的想法。让我更有动力不断完善自己，向师兄看齐。

本期完