



目录

【封面故事】1

把握优势，展望未来

——记云南瑞丽翡翠玉石市场调研 /1

【实践采风】6

梦回长安，践识践行 /6

“蚁族”的行走 /8

老外眼中的中国电影

——记暑期学校外教采访 /10

【行间笔墨】 13

彩云之南 医药飘香 /13

山美水美人更美 /15

【实践心语】 15

探秘灵水 /17

【微言大义】 19

【实践问答】 21



封面故事

把握优势, 展望未来

——记云南瑞丽翡翠玉石市场调研



(Burning 实践队
供稿) 初至瑞丽, 日丽
风清, 碧空如洗。是的,
这是个美好的地方, 更
是个传奇之地。位于云

南省西部, 滇缅公路与中印公路的交汇处, 与缅甸山水
相连, 村寨相望, 古时便是南方丝路的重要通道。今天,
它既是中缅两国贸易的“中转站”和“集散地”, 又是
中缅两国宝玉石贸易的唯一口岸。因其进口丰富的缅甸
翡翠玉石原料, 早早享有东方珠宝城的胜誉, 吸引了不
少外界人士前来赌石、寻宝。我们一行人也慕名来到此
地, 对瑞丽日益壮大的翡翠玉石市场进行更深层次的调
研思考。

姐告玉石城——高手在民间

姐告玉城早市, 在业界小有名气。早上七点, 虽然
天刚蒙蒙亮, 已有大批商家在此摆起了小摊。强光手电
筒的光束跳动在每一块玉石毛料的表皮上, 宣告着开市。



琳琅的各色原石不免让人稍觉茫然，不知从哪儿下手。但专业的行内人却显得娴熟从容，锐利的眼神仿佛一眼就可辨出雌雄。来自广州一家珠宝行的老板刘先生坐下与我们聊起了自己的淘宝经验，“每隔一段时间我就会来这淘淘宝，别看这有些混乱，偶尔也会淘到很好的货，有好料，拿到广州加工后，价格会翻好几倍，利润极高”刘先生指了指他不远处的一块翡翠原石，色泽通透，“那块我看不错，我出价一万，老板还在犹豫”。在姐告边境经济贸易区，由于实行全国惟一的“境内关外”特殊监管模式，使翡翠玉石集散地的功能越加强大，交易活动日趋活跃。大量外地珠宝加工商选择到这进货，虽规模不大，却会带来许多收益。在瑞丽开办珠宝交流培训中心的李老师说，由于姐告这个地区临近缅甸，许多缅甸人可以直接从缅甸带原料至此贩卖，不仅节约了成本，也使这里的原料价廉质高，成为商人们来到瑞丽的重点路线，短短一席话，解开我们许多疑惑。

样样好国际珠宝文化有限公司——做企业、塑品牌

瑞丽市样样好国际珠宝有限公司创建于 2008 年 7 月，是由瑞丽市人民政府主导、瑞丽市样样好国际珠宝有限公司投资总投资 2 个亿承建和经营管理的企业，现已是全国唯一一家以翡翠为主题、以毛料公盘文化展示为亮点的国家 AAA 级景区，也是唯一一家可供参观公盘盛况、拥有完整翡翠产业链的文化产业园。而公司总经理蔡凌燕则是一位年轻有为的女子，大学时曾获得特等



奖学金，是浙江省优秀大学毕业生，也曾留学英国。2012年，她放弃了浙江省稳定高薪的工作来到瑞丽打拼。短短几年时间，已然成为优秀的企业家。卓越的经营理念应当是“样样好”能在瑞丽这个珠宝交易竞争激烈的地方独树一帜的法宝。据蔡凌燕所述，瑞丽大部分翡翠玉石经营方式为家庭作坊式，没有正规的场所进行翡翠玉石交易，没有统一的定价标准，不受政府管制，“这里还没有做企业的概念，虽然小店铺营业利润很高，却难成规模”针对这些情况，样样好国际珠宝有限公司早早提出了“黄金有价、玉亦有价”、“一条完整产业链”的经营理念，实施规范的一口价并创新性地将赌石交易、产品设计制作融为一体，开启了瑞丽翡翠玉石产业的先河。同时，他们十分重视品牌理念。宁可牺牲一些利润，也要树立起样样好的品牌形象。“在这里，大家举起酒杯的祝酒辞都不再是生意兴隆，而是样样好”，蔡凌燕笑谈。这便是“样样好”品牌的魅力所在。

市委、工商局——放水养鱼、筑巢引蜂、前景甚好

市委、工商局的负责人有一个共同点——对瑞丽翡翠玉石市场的发展潜力有很强信心。市委文产办主任笑言“瑞丽是一个有很多故事的地方，也是年轻人实现梦想的地方。中国翡翠电子商务领军品牌翡翠王朝的创始人是一个二十几岁的小伙子，到瑞丽看到如此丰富的玉石资源后，他白手起家，充分利用互联网的优势，打造了线上玉石交易的完美平台。二十年前，一对年轻夫



妇初到瑞丽，看准商机，将所有积蓄投资翡翠玉石业，现在已经成立上市公司”。诸如此类的例子在瑞丽不胜枚举。翡翠玉石产业作为云南省十大重点扶持产业之一、瑞丽市发展主推产业，在政府积极的招商引资下，前景相当可观。“瑞丽是有优势的，不论是原料、，还是技艺”，瑞丽的翡翠玉石业的发展，要依靠人才培养、加工产业培育、旅游业发展共同带动。工商局的张先生则认为在这样的大情况下，经济、政治、政策、资源无一



不是极大地影响着翡翠玉石产业的发展。翡翠玉石作为一项高端奢侈的产品甚至是精神产品，具有极为特殊的性

质，因而使其“兴在百业后，衰在百业前”，任何的经济波动或是政策调控对市场的影响都是难以估量的。市场本身具有强大的自我修复能力，在市场自由时，人们反而更为理性。着眼现翡翠玉石贸易现状，他认为市场已被管制过多，想要发展更为繁荣的市场，政府应当考虑放水养鱼、无为而治，给予市场足够的自由，且鼓励行业内的合同、契约制度的发展，若是一昧地依靠政府约束，可能会引致囚徒困境、市场萎靡等问题。政府可以做的，应是引蜂筑巢，积极扩大投资，方是良药。

随着几天的深入市场，我们对云南瑞丽的翡翠玉石市场有了初步的认识，得天独厚的资源、技艺、历史优



势支撑了其现今的发展，作为中国最大的翡翠玉石毛料集散地，产业的发展必将蒸蒸日上，这一点是值得肯定的。但在其成长发展中仍存在许多不足之处，没有规模化、规范化，仍显得些许零散、混乱，缺乏产业化、企业化，而近几年政策的收紧也对翡翠玉石产业产生了较大影响，关税偏高、人才缺失、原料供应不足、经济大环境萧条都是翡翠玉石产业面临的挑战。或许该静下来好好思考云南瑞丽翡翠玉石市场的发展方向，是否应在留住资源优势的同时，进行招商引资、产业转型，加大加工行业的投入，补贴培养专业人才，除此而外，给予市场足够自由，合理考虑关税收缴情况并针对特殊市场完善法律制度，鼓励行业内部协定，兴许是未来发展的一个战略新方向。



实践采风

梦回长安，践识践行

（西游降魔队 供稿）七月十日上午，顶着古城的骄阳，我们一行九人再度来到西安综合保税区内，有幸在相关工作人员的带领下，参观了西安河渎实业有限公司。西安河渎实业有限公司是国内首家引进德国 autocoro8 全自动数控机械的纺织公司，主要生产棉线和棉纱，主要进口美国、西非和中亚地区的原棉，并出口到东南沿海的制衣公司。已建成九条生产线，预计 2015 年建设成拥有三十条产量线，到时将成为西北第一规模的纺织公司。



两名工作人员热情地接待了我们，一行人乘车前往厂房参观。一进厂内，我们就被潮湿温热的空气包围了，伴随着机械运转的轰鸣声，整排的机械自动运转着，鲜少有工人忙碌的身影。

工作人员介绍说，公司的主要特点是设备先进且全自动化，产能高，耗能低，用工少。两台机器只需要一个工人，用两百人就能完成三千工人的产额。



我们大多数人都是第一次见到纺织厂内的景象，好奇地一路行走着，一边听工作人员替我们讲解具体工艺流程：

1、清梳棉：进口的原棉有很多泥土灰尘，通过抓棉机抓棉，传送入金属管道，通过管道全自动初步除尘，除色设备除去颜色不同的原棉，再利用蜂窝式除尘装备进一步除去污垢和杂质。运棉管道将除尘后的原棉送入梳棉机器进行梳理，形成一管生棉，这个过程被称为梳棉。

2、并条：该设备一个机器共有十六个孔，一排八股最终经过压缩和拉伸纤维汇成一股，三股再进行碾压拉伸，最终形成一股熟条棉，纤维更加坚韧，是可以进行纺纱的棉纺。

3、卷棉：将桶装的棉纱导入目前最先进的进口数控设备进行卷棉，机械手能够全自动检测问题并自行解决，卷好后自动停止，运送至传送皮带。工人只需要每四十分钟取一次纱即可，极大地节省了人力物力。

工作人员介绍说，河渎公司制棉的工序与传统工序有很大区别。第一，传统纺纱有六道工序，繁琐且产量小，需要人工搬运，需要非常多的劳动资源；而机械化生产全自动化而且只有三道工序，产量大，节省人力。第二，国内除杂机器除杂不够彻底，产出的棉线杂质较多，而通过机器除杂更加彻底，产棉质量更高。第三，并条过程中，机械梳理棉的纤维非常均匀，条感高档而



光滑。第四，从棉条变纱，一道代替三道工序，高端机械全自动上管，自动落纱，自动除杂，无摩擦力，减少机器损耗。

依托全国领先的生产技术，西安河湟有限公司成为西安保税区内第一家民营加工企业。从进口到销售，都可以与保税区内物流企业合作，仓储空间充足，为扩大生产提供了充分的基础配套设施。

参观结束后，我们重点询问了这家公司为什么选址在保税区，工作人员给出了主要的理由：由于国家保护棉花产业，实行配额政策，供不应求导致棉花价格非常高；而保税区内实行税收优惠政策，原料可以从美国、西非、中亚进口，加工后对国内销售。这样就保障了原料的充分供给，为扩大再生产节约了成本，奠定了基础。

在参观了主要的厂房后，我们与河湟公司的工作人员进行了合影，参观访问在愉悦的氛围中圆满结束。

“蚁族”的行走

（法金小分队实践队 供稿）在经历了暑期课程之后，大家开始了暑期实践的主体部分。我们的实践主题为“京津冀公共交通建设与京务工人员居住地转移的相互作用——以京津城际通车为例”，依照计划，我组社会实践第一阶段的准备工作在我校图书馆大厅，小组成



员集合讨论，并查找相关的文献资料，讨论调查问卷内容，制定和分配实践步骤和任务。



京津冀地区公共交通的发展，使白天进北京上班晚上出北京生活变成可能，越来越多城区进入或即将进入“北京一小时经济圈”。另一方面，北京市的高房价、以及对于外地人口购房限制的政策可谓人人皆知。我们重点关注的是那些中低收入群体，他们迫于高房价的压力不得不加入“蚁族”大军，其居住地与“北京一小时经济圈”的县市相比，房价和生活成本依然处在一个较高的水平。以上便是实践所基于的一个背景。实践的内容则围绕着“既有交通建设—人口居住地转移情况—交通改善方案”的实践框架展开。我们首先需要了解框架的前两部份：当前京津冀地区城际公共交通发展情况、以及这样的公共交通对于来京工作人口居住地的转移是否有影响。接着将要建立起两者的联系。最后我们将完成实践框架的最后部分：我们将根据之前调查的反馈，提出对于完善京津冀公共交通的意见，以进一步促进京津冀一体化，造福这些中低收入者。

在进一步了解了实践的主题、计划后，首先，我们以“京津冀”、“交通”、“人口”等为关键词，在图书馆四层电脑上查找相关书籍资料，经过大家简单的阅



读、筛选，我们借阅了其中的《京津冀人口战略报告》、《北京市流动人口聚居地：趋势、模式与影响因素》等文献，以在之后的实践中获得参考。

接下来小组成员们围在一起，讨论调查问卷的内容。为了切合我们的实践主题，获得更好更直接的实践效果，大家将本次调查问卷的发放地点定在北京南站，这样可以有效切入相关人群——来往于京津两地的务工人员。大家根据实践主题，我们从“收入”、“往返京津频率”、“京津城际铁路”等方面入手，制定了十条问题，并给出选项以供选择，在部分问题中还增设了空格，以供调查对象发表意见或建议。

此外，在讨论了接下来的具体的实践步骤和任务后，组长根据大家的时间安排和意愿，给大家各自分配了任务。希望所有小组成员一起分工合作，将我们的暑期社会实践项目做好。

老外眼中的中国电影

——记暑期学校外教采访

（英院剧有范儿 供稿）炎炎夏日，对外经济贸易大学国际暑期学校如火如荼地开展，贸大学子因此有机会接触到来自世界知名大学的教授学者。本次“英院剧有范儿”小分队的实践主题关乎在华外国人对中国影视剧的看法调研，借助暑期学校的机会，队员们英文对话采



访了来自澳大利亚国立大学的博士现任职于对外经济贸易大学英语学院的外教 Daniel，倾听他对于中国影视剧的看法。

在问及是否看过中国影视剧及对它们的评价时，Daniel 兴奋地说起他青少年时期即八十年代观看过的成龙、李小龙的功夫电影，周润发主打的香港动作片以及



国际知名导演张艺谋与王家卫的作品。他说中国的功夫片在西方久负盛名，相比肌肉勇士遍布的美国枪战片更创新、更吸引人眼球。片

中少有血腥暴力，战斗双方依靠搏斗实力取胜，包含中国功夫文化的思想精髓。除功夫片外，张艺谋的电影中四合院的背景陈设、华丽的带有中国特色的演员服饰等等都给外国观众留下深刻印象。在谈及中国影片中最吸引他的元素时，Daniel 不假思索地说出 visual 即视角这一点。在他看来，美国导演拍片的空间感局促，刻画一个人时大多拍全脸；而中国导演在空间处理上做得更好，视角更开阔，涵盖美丽的背景与风景。以他个人较喜欢的导演王家卫的作品为例，片中浪漫爱情与悲剧融合一体，电影的一幕幕拍得如画一样唯美，含蓄微妙地表达演员的情愫；相比而言，美国电影特别是好莱坞影片表现太过直白，缺乏中国片的含蓄隽永。



Daniel 十分肯定观看中国电影在了解中国文化、学习汉语方面给予了他极大的帮助。他说小时候对中国的印象与认知都是通过中国影片传递的，来华后也是通过观看当期电影深化对中国形象与现实的认识。但可惜的是中国电视剧在西方影响力有限，它们大多倾向于流行文化少反映中国传统，且很少有翻译成英文的版本。他强调中国导演艺术家在向世界推广影视片时，需十分重视准确恰当易理解的翻译。以他个人经历为例，前段时间他与朋友在北京的一家影院观看了电影《归来》，因为配有英文字幕所以方便观看理解，然而之前在泰安市生活期间，电影基本没有翻译，以致听不懂剧中人物对话，只能从视角理解影片，语言障碍极大局限了中国影视片在西方世界的传播。除此之外，当谈及从外国人视角提出对中国影视剧对外传播的建议时，Daniel 表明西方社会十分希望了解中国社会的真实一面，然而目前这方面为外国接受的片子还较少。当然少数中国导演例如贾樟柯在西方颇有名气，因为他很擅长表现当今中国社会阶层、移民等现象，有些时候甚至比记者做得还好。

一上午愉悦的交谈很快就结束了。第一次亲身倾听了解外国人对中国影视剧的真实看法与评价，队员们纷纷表示这次交谈收获丰富、开阔了眼界。接下来，暑期实践的队员们还会继续走近在京外国人聚居地，收集更多关于中国影视剧对外传播的观点看法，对感兴趣的话题展开调研，相信大家都能受益匪浅！



行向笔墨

彩云之南 医药飘香

（成群结队 供稿）这次实践我们来到了彩云之南的省会昆明，采访了联顿的董事，并交流了医药企业未来发展的想法和现今存在的问题。我们了解到一个企业，甚至一个行业的兴衰，在很大程度上都是与政府政策息息相关的，在政策下如何应对新的机遇与挑战，影响了一个企业长期的兴衰。



现今社会人们普遍认为看病难、看病贵，医患纠纷也不断开始升级，虽从表面上看都是民众与医院的问题，

但实际上这既有对医药企业的推动作用，又不断影响着医药企业的发展。从医院角度看，普通挂号费被限制，医生看病不赚钱；均次门诊费被限制，每次只能开较少的药；药占比被限制；药品最高零售价被限制，一盒比较贵的药只好拆成几瓶去卖……这种种政策的限制使得药厂只好做出改变，应对药品的“变形”。后来，零差价政策出台，药品销售价跟采购价一致，因为吊瓶费、观察费和吊瓶耗材还是赚钱的，于是口服药越用越少，



打针输液越来越多，由于医院的偏好，医药企业便选择调整生产比例，加大了耗材产品的生产，以此赢得更高的利润。

由此可看出企业若想提高自身的竞争力，就必须沉着、机智的应对政策带来的冲击，而这又要求企业上层具备前瞻性，有远见，积极调整企业战略，只有这样才能应对各种不利冲击，把握更好的机遇。国家政策会不断的调整，没有人拥有一成不变又可成功的法宝。马克思主义告诉我们要用发展的眼光看问题，每一次的变动都会带来有利或不利的影晌，团结一致、把握机遇、用智慧解决一个个新的问题，才能在逆流中不断前行，获得更大的成功。

在与企业领导的交流中，我们深深感觉到了，创业致富绝不是那么轻松的，也不可能一劳永逸，只有不断适应环境，不断创新进取，才能得到发展。这次实践使我们接触到真实的世界，不由得感慨自身实在是相差甚远，必须要努力、努力、再努力才能有所成就。

在云南的这些天中，我们不仅收获了知识与教诲，更是在一路的风风雨雨中加深了友谊，欢笑嬉闹的雨中、山中、古镇中，都存留着我们的印记，这一段段珍贵的回忆，永远不会消逝。



山美水美人更美

（龙城国际小分队 供稿） 广西壮族自治区的桂林市，地处广西壮族自治区东北部，是广西壮族自治区最重要的旅游城市。平均海拔 150 米，总面积 27809 平方公里，是世界著名的风景游览城市和文化古城。

桂林自古享有“山水甲天下”之美誉，这里风景秀丽，主要是以漓江风光和喀斯特地貌的山水景观为代表，有山青、水秀、洞奇、石美“四绝”之誉，“千峰环野立，一水抱城流”，景在城中，城在景中，是桂林景观的独特魅力。

在喧嚣的城市里待久了，一直处于紧张的学习、工作节奏中，神经一直高度紧绷，人的心情会因此变得黯淡无光，内心就会渴望能够寻找到一个可以释放自我的地方。桂林是一个山清水秀的城市，成为了许多人散心的地方。近几年来，桂林流动人口增多，常住人口也在增多。一个城市留给游客的印象，不仅仅是靠城市的硬件，本地人传递给游客的情感也起着很大的作用。

为了增加对本地人的了解，在结束了白天忙碌的调



研行程，夜间我们小组成员一起来到了桂林的市中心，对桂林的市民进行了街头访问。访问市民对旅游业的发展的一些看法，十分需要市民们的配



合。在大家眼里，我们只是一群青涩的大学生，有些市民还误认我们为销售员，甚至认为我们是骗子。因此，街头访问之路充满艰辛。即使这样，我们小组成员始终心怀真诚，以礼相待，最终圆满完成了街头访问这一任务。

受访市民大都认为桂林市一个宜居城市，非常欢迎全国各地以及国外游客来感受桂林的美，并且认为近几年国外游客数量明显增多。旅游业是桂林经济发展的重要支柱，市民宽容、热情地接待外地游客，给外地游客留下热情好客的形象，促使桂林的旅游业发展越来越好。

以前的游客来桂林旅游大多数是跟团旅游，自由活动的时间很少，而且旅游团为了赶时间，为了使游客多参观几个景点，往往刚到一个景点没多久就要赶去另一个景点。这样的旅游不仅没有达到放松的效果，反而会让人觉得很累。近几年，自助旅游越来越流行，跟团旅游越来越少，游客选择花更多的时间感受一个地方的人文，而不仅仅只是景点。经过今天的考察，我们一致认为，桂林在发展旅游业时，应该加大力度宣传，提高市民素质，让桂林树立山美水美人更美的形象，吸引更多游客来感受桂林的美。



实践心语

探秘灵水

（灵水探秘小分队 供稿）自从真人亲子节目《爸爸去哪儿》第一季的开播，作为拍摄地之一的灵水村便进入了大众的视野，它儒雅、质朴、恬静、深邃，这座千年古村落深厚的历史文化积淀使其成为公众焦点。随着节目的热潮，我们来到了这座村落，深入村民家庭，探访村委成员，了解节目开播前后灵水村的变化，在京津冀一体化的大潮中思考灵水村未来发展的方向。



经过 4 小时的“跋山涉水”，顶着烈日我们到达了实践的目的地。首先映入眼帘的是五个醒目的大字“灵水举人村”，

斑驳的房舍，蜿蜒的巷道伴随着我们找到了落脚点。我们最先对落脚点的主人家进行了采访。为了更好的了解《爸爸去哪儿》节目给村民生活带来的变化，我们选择了张亮家庭住过的房舍。我们了解到，现在这户人家因为节目的热潮已经成为了一间专门供游人落脚的农家乐。为了迎合更大的需求，这户人家还投入资金加修了更多的房舍。其后我们对村里其他村民又进行了一系列的探访，发现到不少家庭都有随着节目开播的热潮在自



己院子增开了对外服务的院舍，不少人家的老人们还专门以农家乐为业。

由于离京城并不是很远，这座古村落多数家庭的年轻人都到了城里工作，原本也已经脱离了农耕的老村民们的生活，也由于节目的开播一夜之间有了巨大的改变。我们看到村里兴建起公共厕所，一些有历史故事的地方还加建了景点介绍牌。一方面，大家都很高兴看见节目给灵水村村民带来收入上的改善；另一方面，我们也在思考村子未来会面临的问题。由于一时的兴旺热潮，村子过度盲目地针对旅游业进行了改造，我们担心，巨大的商业利益会使这座千年古村落失去它原有的历史文化积淀。

我想，节目给村子带来的不应该是文化的消失，而应该是适度改善村民收入的契机。灵水的文化底蕴，是绝对不能够被暂时商业利益的帘幕抹去的。走过了沧桑岁月，我们可以用“人杰地灵”来形容这座千年古村落，至于其日后的发展方向，需要深思熟虑，也需要政府更多的关注。



微言大义



@UIBE 馨心相印志愿服务队 #2014 桂馨书屋悦读周# 【家访继续进行，共同托举明天的花朵】今天中午和下午，

志愿者们利用空闲时间，分别前往不同年级，不同远近的孩子家中。与家长沟通，交流，更加详细的了解孩子的状况同时也向家长反馈孩子的在校情况，并在指导孩子扩展阅读量方面想家长提建议！@贸大实践

@贸大云南瑞丽实践分队 Burning 对外经济贸易大学社会实践队深入云南瑞丽翡翠玉石市场调研。走访集



市、店铺、公司、教育机构、政府部门等地。就云南瑞丽翡翠玉石市场的现状与发展提出建议。回去后还将咨询经济专家的意见，将研究成果以论文的形式展示。@贸大实践



@西游降魔小分队 @贸大实践 补一发西游降魔队的集体照，记录我们暑期实践的足迹，从新航国际物流公司、陆港大陆桥国际物流公司到综合保税区管委会、河渎纺织再到田园冷链物流公司、迈科金属国际集团、中西部商品交易中心、陕药控股集团、西安国际港务区规划馆、丝绸之路沿线国家产品体验馆（华南城）、白马酒城实业。

@UIBE 凤凰涅槃 今天我们凤凰涅槃小组在唐山相聚啦 为期一周的调研活动正式开始！明天一早我们就要前往曹妃甸进行相关的参观与采访活动了 现在大家在进行细致地讨论。



@go-life 贸大实践队 这里是新搬迁的服贸市场，还是很大很新的。主要销售服装，小商品等。正如河道国际的姐姐给我们介绍的那样，白沟商贸的发展一期是箱包二期及以后会逐渐变成服贸等多元化产业。**@贸大实践**



实践问答

团队提问：我们是海宁七号实践队，这次实践我们的调研内容是探究江浙地区企业内部治理结构的调整，尤其是家族企业向现代企业转型。但是部分家族式企业主受文化水平较低限制，对现代企业制度不是很了解，对我们主题的理解程度不够，导致我们实践队没有办法得到完全适合主题的调研资料。我们该如何调整我们的实践方案呢？

小编作答：小编认为你们的实践方案面临的不是调整的问题，而是如何找准问题，逐步深化调查的问题。从你们最初的选题来看，你们选择的是企业治理结构调整的问题，那么，内部结构面临什么问题，如何治理应该是你们实践应该调查方向，那么家族企业是企业的一种类别，你们要想了解家族企业内部治理的哪一个方面？你们调查的个案在内部治理的哪一个方面问题更集中，机制？模式？还是其他什么。现代企业制度是否是你们认为的企业内部治理好的标准？这些思路都需要进一步梳理，从中找到自己的调查问题。另外，你们在调研过程中存在两个误区：其一，让调查对象来匹配你们的调查问题。当进入调查现场后，你们就是发现问题解决问题的医生或警察，不可能让病人或疑犯来主动配合或完



全理解你，而应该尽可能思考什么方法和途径能够发现真相。比如一个经典的社会学调查，想要了解一个图书馆内最受欢迎的书是什么，用问卷还是访谈？调查者都没有选择，而是根据图书馆书架前地面的磨损程度来判断什么书大家在其前面停留的频率和时间更长，从而判断其受欢迎程度。所以，调查要解决问题，关键在你能够找到科学的调查方法，直接或者第三方验证的都可以。第二个误区是，让调查主题来匹配调查资料。调研都是问题先导的，调研材料应该由问题而引发，找寻资料的途径和方法，而不能因为看到现有呈现的材料来选定主题。当然有一种可能是当收集到的资料足够大量时，问题可能就收集整理资料过程中自然浮现。所以，你们的资料寻找数量，方法和目标都有待于进一步精准。

团队提问：我们是凤凰涅槃区域调研小组。国家正在大力推进京津冀一体化的进程，促进京津冀三地形成良性经济互助关系，产生相互促进的共赢局面，但是在我们的实践调研过程中发现，京津冀三地的合作并不紧密，天津滨海新区和曹妃甸港口存在利益冲突，两地竞争很严重，请老师帮我们分析一下。

小编作答：小编认为你们现在面临的问题是从现场发现的问题入手，开始着手你们的研究。京津冀一体化是政策导向，不是已经存在的事实，小编很高兴你们通过实践发现了在政策执行过程中的失真现象，这是你们调



查的困惑，更是收获，你们可以看到一个国家政策从倡导到制定再到执行会是一个很复杂的系统工程，其中会有很多因素进行博弈。其实，在这个过程中，你们已经发现了问题了。你们不妨就以不同区域间的利益冲突和合作壁垒作为研究问题，探讨破解矛盾和壁垒的方法是什么？形成壁垒和矛盾的深层次原因是什么，由此来开展你们的调研。

本期完